

## LEADERSHIP SKILLS



### 1- Founder Leader के गुण क्या है ?

Founder Leader एक मुख्य व्यक्ति होता है। जो कम्पनी को शून्य से शुरू करके आगे तक ले जाने के साथ-साथ, जिसके पास उत्पाद के निर्माण और उसके भविष्य की मूल दृष्टि होती है।

### 2- Team Creator (जन्मदाता)

**Founder Leader** एक टीम का निर्माण कर अपनी टीम की समस्या व जरूरतों का पूर्ण करता है। वह अपने विचारों से कम्पनी में नये उत्पाद एवं नये स्टेशनों की बृद्धि करता है।

### 3- The Chief Visionary (मुख्य दूरदर्शी)

**Founder Leader** कम्पनी को बताता है कि अगले 5-10 वर्षों में उत्पाद कहाँ जायेगा, और उत्पाद की संख्या बढ़कर बाजार में असंख्य बदलाव लायेगी। क्योंकि हमारा उत्पाद उचित मूल्य के साथ-साथ अधिक गुणवत्तापूर्ण है। तथा अलग-अलग ग्राहकों के लिए निवेश का एक अच्छा लाभप्रद सूत्र है।

### 4- The Risk Taker (जोखिम उठाने वाला)

**Founder Leader** कम्पनी का पहला जोखिम उठाने वाला व्यक्ति होता है। जो अपना समय, ऊर्जा व पूंजी कम्पनी में लगाता है। यह विश्वास रखते हुए कि उसका उत्पाद उसके लोगों को जोड़ेगा। व उसके जीवन में अनगिनत बदलाव आर्येंगे

### 5- Power of Decision (निर्णय लेने की क्षमता)

अपने काम के लिए स्पष्ट योजना व वैकल्प प्लान तैयार करना। कठिन और जरूरी फैसले जल्द और सही समय पर लेने की क्षमता रखता है।

### 6- Honesty and Truthful (ईमानदारी व सत्यनिष्ठा)

व्यवहार व कार्य में पारदर्शिता तथा टीम का भरोसा बनाकर रखने वाला होता है।

### 7. Passion and Determination (जूनून एवं दृढ़ संकल्प)

चुनौतियों से घबराए बिना मुश्किल हालातों में भी टीम को प्रेरित करके व अपने कार्य एवं उद्देश्य से गहरा लगाव बनाकर रखता है।

### 8. Responsible (जिम्मेदारी की भावना)

सफलता का क्रेडिट सबको देना व असफलता की जिम्मेदारी खुद लेना। यानि अपनी टीम के प्रति पूर्ण समर्पित होता है।

## टीम से जुड़े गुण

1. अपनी बात को साफ और प्रभावी ढंग से रखने की क्षमता।
2. दूसरों की बात को ध्यान से सुनना।
3. टीम के लोगों की भावनाओं व नजरिये को समझने की कोशिश करना।
4. बीच में न टोकना, अज्ञानता एवं तुक्को में ग्राहक को जवाब न देना।
5. विनम्रता, सीखने की इच्छा, आत्मविश्वास, अपने कार्य में दक्ष होना। हालात के अनुकूल खुद को ढालना। यह सभी गुण एक फाउन्डर लीडर में होते हैं, अपने आप को जितनी जल्द उक्त विचारों में ढाल सकोगे उतनी जल्द आप अपनी एक अच्छी टीम का निर्माण कर सकोगे।



## Founder Leader का मुख्य दायित्व

- विजन व रणनीति तय करना-**  
लीडर का मिशन कम्पनी के लिए विजन और दीर्घकालिक रणनीति स्थापित करना है। प्रोजेक्ट क्या होगा, यह किस समस्या का समाधान करेगा। बाजार में कैसे अपनी जगह बनायेगा।
- प्रोजेक्ट की दिशा तय करना-** प्रोजेक्ट की रणनीति, दिशा को नियंत्रित कर यह सुनिश्चित करना कि वह कम्पनी के विजन के साथ मेल खाये तथा क्या प्रोजेक्ट बनाया जाये और क्या नहीं।
- टीम बनाना व उसका नेतृत्व करना-**  
प्रतिभाशील व्यक्तियों की भर्ती कर उन्हें प्रशिक्षित करना और उनका सही मार्ग दर्शन करना। एक मजबूत कम्पनी के प्रति कल्चर स्थापित करना जो नवाचार (Innovation), जवाबदेही (Accountability) और सहयोग (Collaboration) को बढ़ावा दे।
- वित्तीय प्रबन्धन और धन उगाही-**  
कम्पनी की उन्नति के लिए निवेशकों से धन संग्रह करना और उनके साथ सम्बन्ध बनाये रखना।
- बाजार की समझ-** बाजार के रुझानों ग्राहकों की जरूरतें और प्रतिद्वन्दियों को समझना तथा बाजार की प्रतिक्रिया के आधार पर रणनीति को समय-समय पर समायोजित करना।
- स्टेक होल्डर सम्बन्ध-**  
निवेशकों, बोर्ड के सदस्यों, प्रमुख ग्राहकों और और मुख्य सीनियर से सम्बन्ध बनाये रखना। उक्त सभी एक दूसरे के पूरक हैं। इन रिश्तों में हवा भी प्रवेश न कर सके। इनसे रिश्ता सभी को विकसित होने की अनुमति देता है। इन रिश्तों के बीच विधिक हस्तक्षेप भी है।

## Founder Leader का मुख्य कार्य

- ID Activation 500 PV
- ग्राहकों का उत्पाद मूल्य Buy 1 Get 1 Free (दोगुना)
- फ्रेन्चाईजी का कम से कम मूल्य - 25000 उत्पाद प्राप्ति 75,000 रुपये (ढाई गुना)
- डिपो का कम से कम मूल्य- 50000 उत्पाद प्राप्ति 1,50,000 (तीन गुना)
- Aria Development Center (ADC) - यह कॉन्सेप्ट उन्ही लोगों को अवंटित कीजिए। जिनके पास सामाजिक दायरा अच्छा हो। और कार्य करने की चाहत हो। वित्तीय मामलों में मजबूत एवं कमिटमेंट के प्रति वफादार हो। निरोगी हो। वाहन हो। खुद की जगह हो। पूर्ण KYC हो। Android फोन या लैपटॉप हो। उत्पाद अपनी मर्जी से लें। उत्पाद की वापसी नहीं है। उत्पाद की अदला-बदली (Exchange Policy) लागू है।
- किसी भी एसोसिएट को ADC उत्पाद होसेल रेट पर ही नगद धनराशि लेकर ही देगे। पर उनका निवेश कम से कम 50000 तक होना अनिवार्य है। निवेश न होने की स्थिति में एसोसिएट को उत्पाद 2 गुना, 2.5 गुना, 3 गुना के ही पात्र है।
- ADC के लाभ निवेश की दशा में निम्नवत हैं-

50000 से 75000 तक 5.5 प्रतिशत	1 लाख से 1.5 लाख 6.5 प्रतिशत
175000 से 250000 7.5 प्रतिशत	3 लाख से 5 लाख 10 प्रतिशत
- ADC, फ्रेन्चायजी व डिपो के लिए जरूरी दस्तावेज-
  1. आधार कार्ड
  2. पैन कार्ड
  3. बैंक खाता
  4. ई-मेल
  5. परमानेंट मोबाइल नं
  6. कम्पनी आवेदन फार्म
  7. सहमति पत्र नोटरीज्ड
  8. GST यदि हो तो
- उत्पाद उधारी की स्थिति में ADC स्वयं जिम्मेदार है।
- ट्रान्सपोर्ट की जिम्मेदारी ADC की रहेगी।
- Founder Leader क्षेत्रीय कार्यक्रम जैसे Weekly Meeting, Monthly Meeting की जिम्मेदारी Founder Leader की है। त्रिमासिक सेमीनार, इवेन्ट, सेलीब्रेशन, फाउन्डर लीडर एवं कम्पनी दोनों की सहमति से कार्यक्रम स्थल निर्धारित होंगे। ऑनलाइन मीटिंग की स्वतन्त्रता प्रत्येक सीनियर को अपनी टीम में करने का अधिकार है।
- कम्पनी के निर्धारित कार्यक्रम एवं उनके उद्देश्य-
  1. सेलिब्रेशन डे
  2. उड़ान (मार्केटिंग प्लान)
  3. वेलनेश सेमीनार
  4. फारमर्स डे (एग्रो प्रोडक्ट)
  5. कमान्डो प्रोग्राम (FL)
  6. गेस्ट प्रोग्राम